



12 MOIS EN ALTERNANCE Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation Conseiller multi-canal de clientèle particuliers en Banque-Assurance

Titre RNCP Niveau 6 - Code 37286

Le secteur de la banque-assurance est en constante évolution : mutation des modèles économiques, digitalisation des pratiques, modifications profondes du comportement des clients.

Le Bachelor Conseiller multi-canal de clientèle particuliers s'inscrit dans ce contexte en proposant une formation en prise avec les missions évolutives des conseillers en établissements bancaires, de crédit et d'assurance.

Les compétences développées



Gérer la relation client en banque-assurance Le chargé de clientèle particuliers banque-assurance accueille, prend en charge et conseille les clients. Pour cela, il fait état d'une solide culture générale en banque et assurance et communique avec aisance en face à face ou distanciel.



Développer l'activité commerciale en banqueassurance Pour développer son activité commerciale, il doit être en capacité de maîtriser les différentes offres de son entreprise et de détecter les opportunités commerciales tout en respectant la procédure et les contraintes de son secteur d'activité.



Gérer son portefeuille dans un environnement réglementé et éco-responsable La maîtrise des risques liés au métier doit être une préoccupation permanente. Le conseiller est en veille sur les dispositifs réglementaires, la RSE, et les problématiques de développement durable pouvant impacter ses pratiques métier.



Le conseiller multi-canal de clientèle particuliers en banque-assurance est un spécialiste du conseil et de la vente.

Les métiers visés

- Conseiller particuliers en agence bancaire
- Collaborateur d'agence d'assurance
- Conseiller commércial à distance



contact@ims-nantes.com



(+33) 02 51 84 52 52



7 rue de Bréa - Nantes - FRANCE (Quartier Graslin)



www.ims-nantes.com

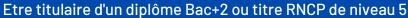
En partenariat avec







Modalités d'accès à la formation



- Dossier de candidature (Formulaire, CV, Lettre de motivation, copie des diplômes, copie d'une pièce d'identité)
- Entretien de motivation après validation de votre dossier de candidature
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Une référente handicap est dédiée à votre accompagnement.



Rythme de l'alternance



- 12 mois en alternance
- 13 semaines de formation
- 1 semaine de formation à l'IMS / 3 semaines en entreprise (calendrier prévisionnel disponible sur demande)



Les (+) de l'IMS

- Implanté au coeur du centre-ville de Nantes
- Des relations solides avec les enseignes bancaires et établissements d'assurance
- Un partenariat officiel avec Excelia qui valide le processus de formation et délivre le titre RNCP37286, enregistré auprès de France Compétences.
- La mobilisation d'intervenants et formateurs experts dans leur domaine
- Un accompagnement à la recherche d'entreprises : proposition d'offres, alternance-dating, aide CV et entretien...



La validation d'une certification à forte employabilité



- Les données de validation du titre à jour pour la dernière promotion certifiée sont consultables sur la page dédiée au bachelor Banque-Assurance de notre site internet.
- "Sur les 3 dernières années observées, nous constatons que les ¾ de nos certifiés ont trouvé un emploi dans le secteur bancaire, 20% dans le secteur de l'assurance et 5 % dans des secteurs divers tels que le commerce et la grande distribution ou bien le secteur de l'immobilier." Données: Excelia 2021

Éligible



contact@ims-nantes.com



(+33) 02 51 84 52 52



7 rue de Bréa - Nantes - FRANCE (Quartier Graslin)



www.ims-nantes.com

En partenariat avec



